

Invoer

Canvas Top

Canvas Detail

Grafiek

Bedrijf TRY OUT b.v.

Branche

Contactpersoon

Telefoon

E-mail

Modelnaam Huidige Business Model

Datum today

Menu

Invoer

Canvas Top

Grafiek

Evaluatie Bedrijfsmodellen		Bedrijf:	TRY OUT b.v.	Naam model	Huidige Business Model	today
Partners	Activiteiten	Waarde propositie	Klant relaties	Afnemers segmenten		
Analyseer uw partners en uw relatie met ze.	Bekijk of activiteiten efficiënter kunnen en kwalitatiever, bescherm tegen kopiëren of beste activiteiten uit.	Uw portefeuille is in balans en u heeft uw product en dienst afgestemd op de behoefte van de klanten.	U heeft redelijk goede klantrelaties en enige klantenbinding.	Kunt u door elk segment apart te benaderen uw winst verbeteren en het verloop laag houden?		
Er zijn veel mogelijkheden dat uw partners u kunnen versterken. Ga direct aan de slag.	Er bestaan ruime besparingskansen. Standaardiseer uw activiteiten, maak deze efficiënter en ondersteun met ICT.	Er liggen mogelijkheden om uw portfolio beter af te stemmen op de klantbehoefte of een betere balans in uw portfolio aan te brengen.	Controleer de relaties met uw klanten, zijn de overstapkosten hoog genoeg of heeft u niet winstgevend klanten?	Uw klantrelaties kunnen verslechteren.	Maak gebruik van de groei en een fijnere segmentatie. Ontwikkel aanbiedingen voor nieuwe segmenten.	
Besteed aandacht aan uw partners anders vormen ze een bedreiging.	Resources Let op de balans tussen uw resources. Stem ze voldoende af op uw behoefte en/of zorg dat ze uniek zijn of blijven.	De concurrenten hebben een veel betere prijs of er zijn veel substituten beschikbaar.	Kanalen Uw distributiekkanalen laten te wensen over. Op minstens 2 van de volgende aspecten voldoen ze niet: kwaliteit, klanten en omvang.	Verbeter de onderlinge afstemming van uw distributiekkanalen.	Vergelijk uw concurrenten of kijk naar het verzadigingspunt van de markt.	
		Welke risico's zijn er op uw activiteiten?	Uw klantrelaties kunnen verslechteren.	Analysaar welke distributiekkanalen voor u van belang zijn en bescherm deze.		
		Resources kunnen geoptimaliseerd worden of u heeft ongebruikte intellectuele eigendommen.	Analysaar welke distributiekkanalen voor u van belang zijn en bescherm deze.			
		Welke risico's zijn er op uw resources?				
Kosten			Omzet			
Hoe ver werken uw kosten door in uw bedrijfsvoering.			Zoek naar een verduurzaming van inkomstenbronnen.			
Grote kans om kosten te beperken, ga direct aan de slag.			Overweeg om uw prijzen te verhogen, pas cross selling toe, zoek andere inkomstenstromen en zet éénmalige inkomsten om naar terugkerende inkomsten.			
Zijn uw kosten onvoorspelbaar of groeien ze te snel ten opzicht van uw inkomsten.			Maak een risico analyse van uw inkomstenbronnen en marges.			

Menu

Invoer

Canvas Detail

Grafiek

Evaluatie Bedrijfsmodellen.		Bedrijf:	TRY OUT b.v.	Naam model	Huidige Business Model	Datum:	today
Partners	Activiteiten	Waarde propositie		Klant relaties		Afneemers segmenten	
Uw partnerbeleid is niet op orde. Ga direct aan de slag.	Uw kunt u activiteiten efficiënter uitvoeren en de kwaliteit verbeteren. Wellicht kunnen activiteiten ook geoutsourcet worden.	Uw doet wat de klant vraagt. Zoek naar extra mogelijkheden bij klanten en prospects.		U bent in staat relaties te onderhouden met uw klanten. Dit is zeker niet voldoende, intensivering en afstemming op de behoefte is noodzakelijk.		U heeft zicht op uw klanten. Een beter contact zorgt dat minder klanten weglopen. Let op uw concurrenten want ze proberen uw klanten over te nemen.	
	Resources			Kanalen			
	Zet uw resources efficiënter in door ze beter af te stemmen op uw bedrijfsbehoefte.			Het bereik van uw kanalen is zeker onder de maat. Bepaal hoe u uw klanten en prospects wel kunt bereiken.			
Kosten				Omzet			
U weet elke kosten u heeft. Stem ze beter af op uw business model, verlaag de overall kosten en maak ze voorspelbaar.				U weet waar uw omzet vandaan komt. Betere afspraken met klanten leiden tot een consequentere bron van inkomsten en minder risico dat inkomsten plots wegvallen.			

Menu

Invoer

Canvas Top

Canvas Detail

